

GYS est une entreprise familiale française regroupant 640 collaborateurs dans le monde. Parmi les leaders européens, GYS est un acteur majeur dans la conception et la fabrication d'équipements de soudage, de chargeurs de batteries et de systèmes de réparation carrosserie.

Présent dans plus de 120 pays, GYS s'appuie sur son siège social en France, basé à Laval (en Mayenne), et sur ses filiales européennes pour étendre chaque jour son rayonnement sur le monde. Animés par une équipe dynamique et une stratégie de croissance ambitieuse, nous sommes des challengers modernes portés par des produits innovants et par une capacité de production très performante.

Nous recherchons pour notre service export, un **Commercial Sédentaire Export H/F**, en CDI.

Responsabilités et missions

Rattaché à la Direction Export, et, sous la responsabilité d'un Responsable de Zone, vos missions seront les suivantes :

- Depuis le siège, vous développez les ventes sur un portefeuille de clients existants et en prospectant de nouveaux contacts.
- Vous proposez et mettez en place des campagnes d'actions commerciales structurées.
- Vous participez à la gestion et aux relances des contacts rencontrés lors des déplacements du Responsable de Zone.
- Vous qualifiez et mettez à jour la base de données « prospects ».
- Vous aidez le Responsable de Zone dans la préparation de ses voyages (prise de rendez-vous).
- Quand nécessaire, vous intervenez ponctuellement sur des tâches administratives que vous maîtrisez.

Qualifications et compétences

De formation supérieure, type Bac+5 commerce international, vous justifiez d'une expérience réussie de minimum 5 ans dans le domaine de l'export.

Vous parlez couramment la langue russe et maîtrisez une 3^{ème} langue.

Autonome et dynamique, vous avez le sens des responsabilités et la volonté de vous investir dans une entreprise. Vous appréciez le travail en équipe et les produits techniques.

Enfin, une parfaite organisation personnelle et une totale implication dans les missions confiées vous permettront de réussir pleinement à ce poste.

Rémunération à négocier selon profil et expérience.

Avantages : 13^{ème} mois, mutuelle, participation aux bénéfices et prévoyance.

Poste basé à Laval (53-Mayenne).