



CHANCE FÜR NEU- UND
QUEREINSTEIGER!

SALES-MANAGER / GEBIETSLEITER - NORD-WEST (M/W/D)

Unsere französische Muttergesellschaft verfügt über 55 Jahre Hersteller-Erfahrung. Sie ist international aufgestellt und beschäftigt knapp 820 Mitarbeitende, davon alleine mehr als 90 in Forschung und Entwicklung. In Zusammenarbeit mit dem technischen Fachhandel vertreiben wir unsere Geräte, Maschinen und Ausrüstungen an metallverarbeitende Betriebe, Handwerker*innen und Kfz-Werkstätten. Bereits seit 2006 fungieren wir als deutsche Vertriebs-, Service- und Logistik-Tochter in Aachen.

Wir suchen eine **Gebietsleitung NORD-WEST (M/W/D)** im Vertriebsaußendienst. Werde Teil unserer schnell wachsenden Unternehmensgruppe.

AUFGABEN

- Festigung und Ausbau der Marktstellung sowie aktive Umsetzung der gemeinsam erstellten Vertriebsstrategien sowie Verantwortung von Umsatz, Kosten und Budget.
- Kompetente Beratung sowie Betreuung unserer Fachhändler.
- Führen, fördern, motivieren Deines AD-Teams (3-5 Mitarbeiter).
- Einführung und Präsentation neuer Produkte von der Vorstellung bis hin zum Verkauf beim Kunden vor Ort sowie auf Messen und Ausstellungen.
- Aktive Zusammenarbeit mit dem Verkaufsinendienst, Vertriebsleitung und Marketing.

PROFIL

- Kaufmännischer Werdegang mit mehrjähriger Erfahrung im B2B-Vertrieb sowie technisches Verständnis im Produktumfeld Schweiß- und Ladetechnik.
- Leidenschaft und Begeisterung für die Tätigkeit sowie eine offene Einstellung gegenüber neuen Wegen.
- Verhandlungsgeschick und Abschlusstärke, verbunden mit Empathie und kundenorientiertem Denken.
- Der regelmäßige Umgang mit MS Office ist selbstverständlich.
- Selbständige, eigenmotivierte sowie ziel- und ergebnisorientierte Arbeitsweise mit einer ausgeprägten Reisebereitschaft.
- Erfahrung in der Personalführung wünschenswert.

WIR BIETEN

- Unbefristete Festanstellung bei einem der Marktführer in der Schweiß- und Ladetechnik.
- Direkten Draht zur Geschäftsleitungsebene.
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten mit Fokus auf Deine Stärken.
- PKW - auch zur Privatnutzung - Mobiltelefon und Arbeitslaptop.
- Anteilige Übernahme von Betreuungskosten.

Wir freuen uns auf eine Kurz-Bewerbung (nicht über 5 MB) mit Gehaltsvorstellungen an:

Herrn Jean-Louis Slegers, E-Mail: j.slegers@gys.fr